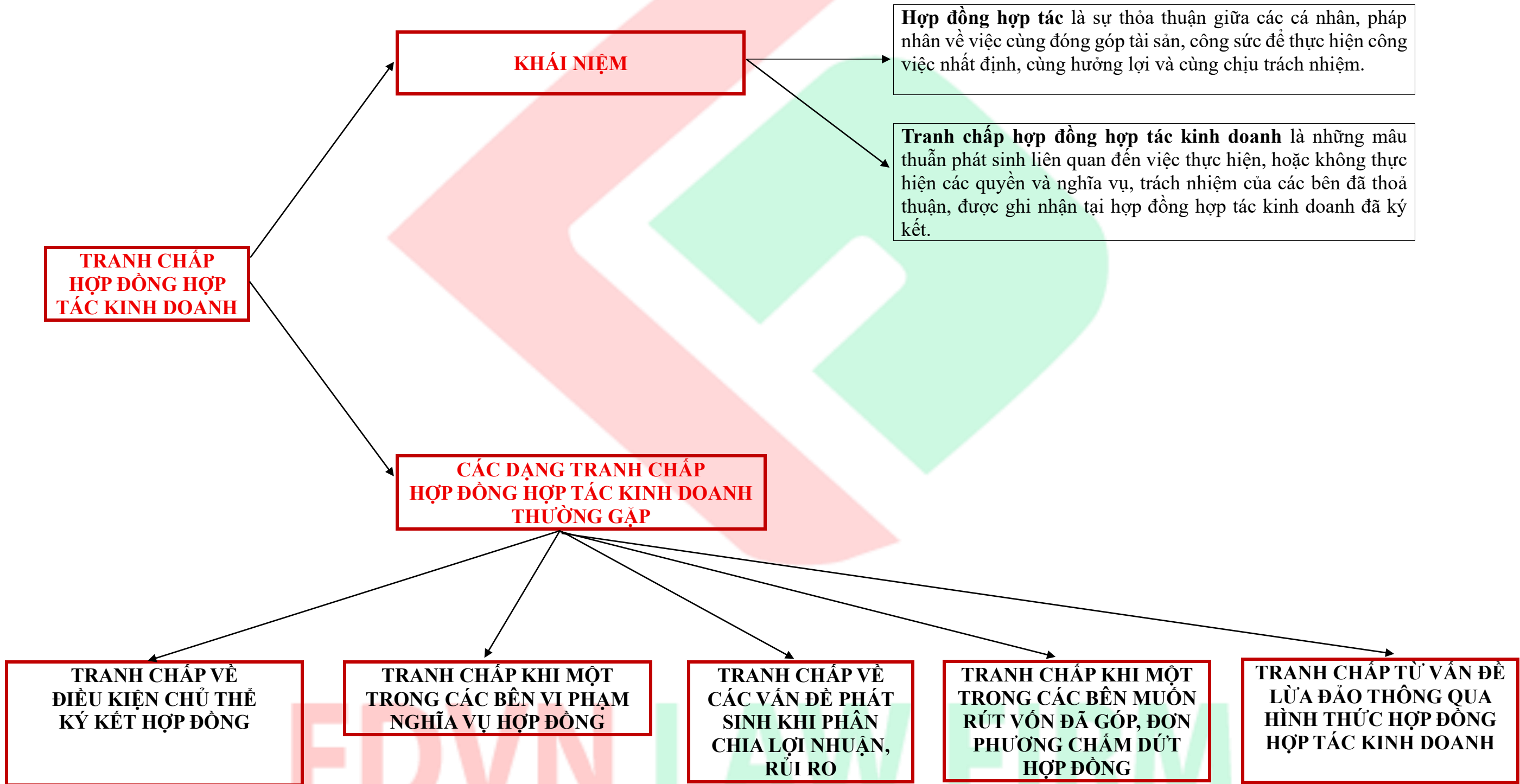




QUY TRÌNH XỬ LÝ, GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH

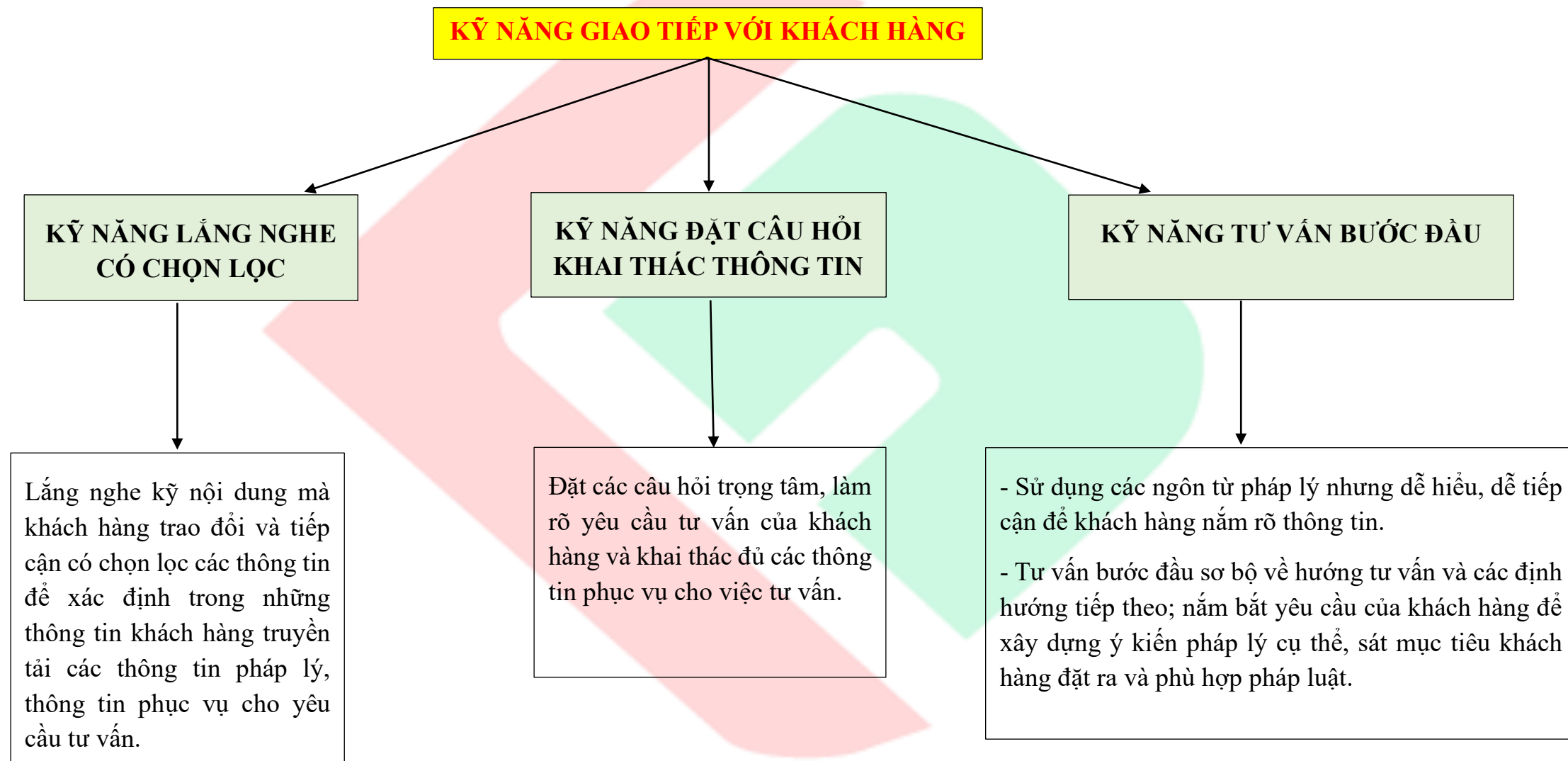


SƠ ĐỒ 01: SƠ ĐỒ KHÁI NIỆM, CÁC DẠNG TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH

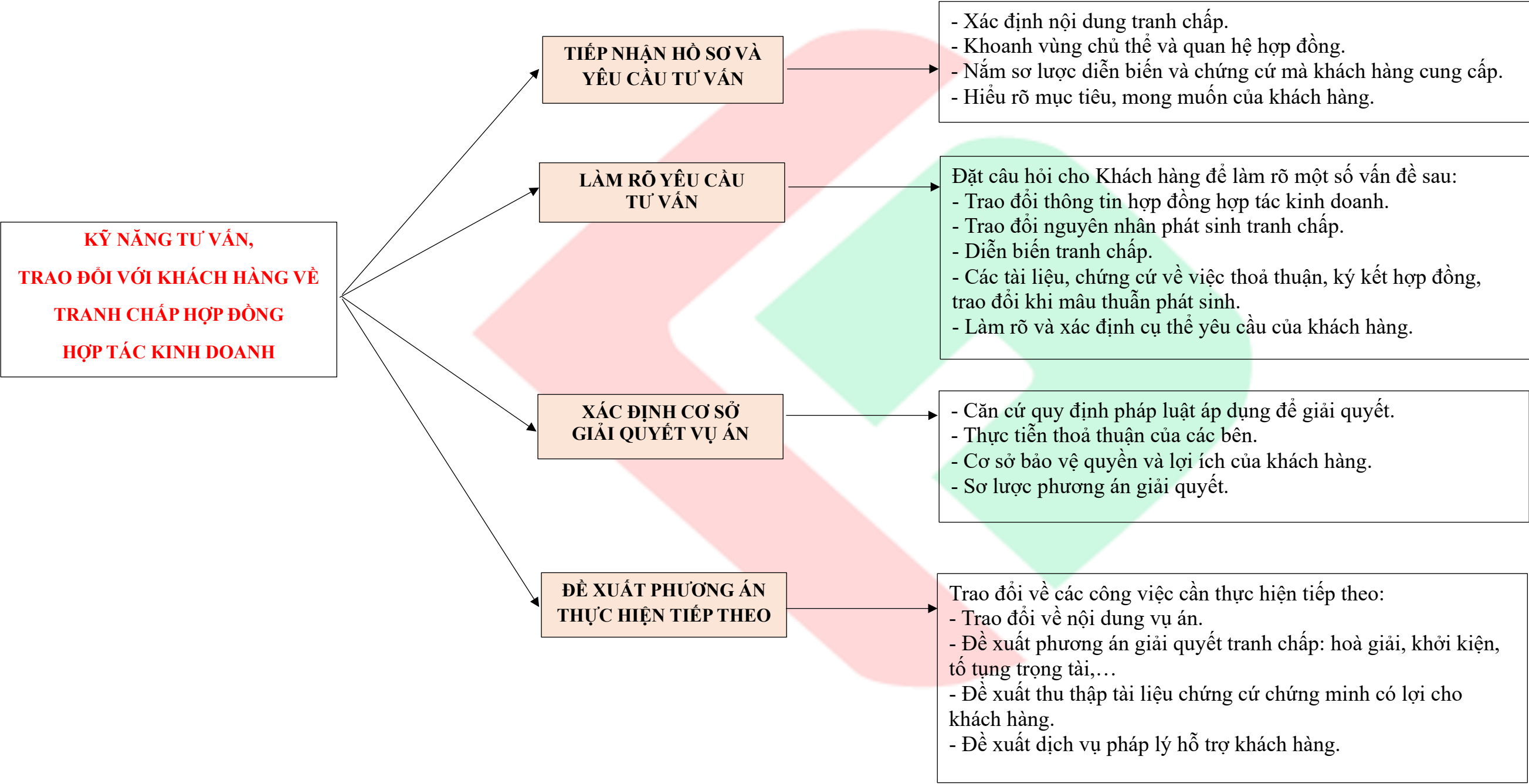


SƠ ĐỒ 02: KỸ NĂNG GIAO TIẾP, TRAO ĐỔI VỚI KHÁCH HÀNG

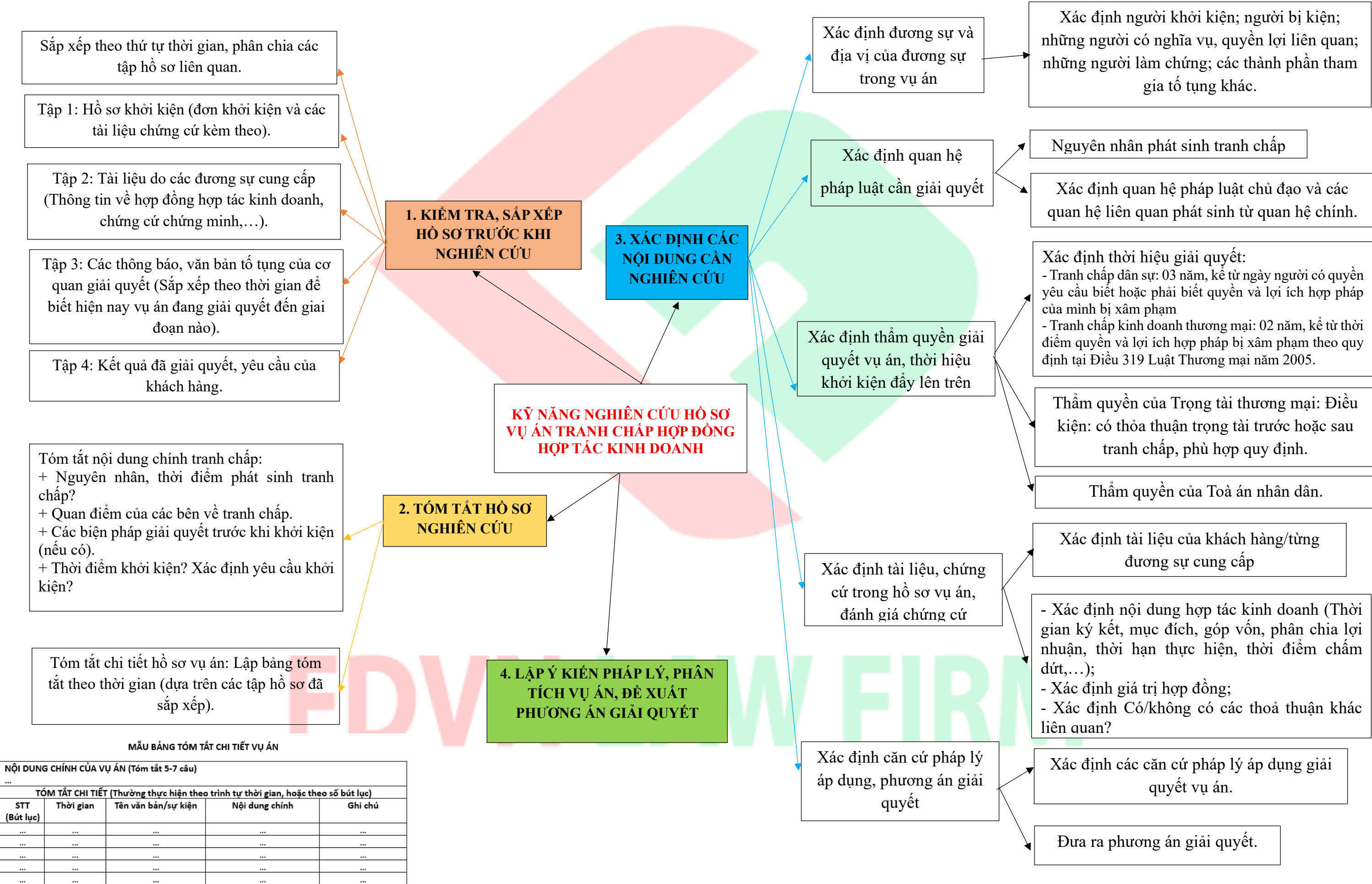
SƠ ĐỒ 2.1: KỸ NĂNG GIAO TIẾP VỚI KHÁCH HÀNG



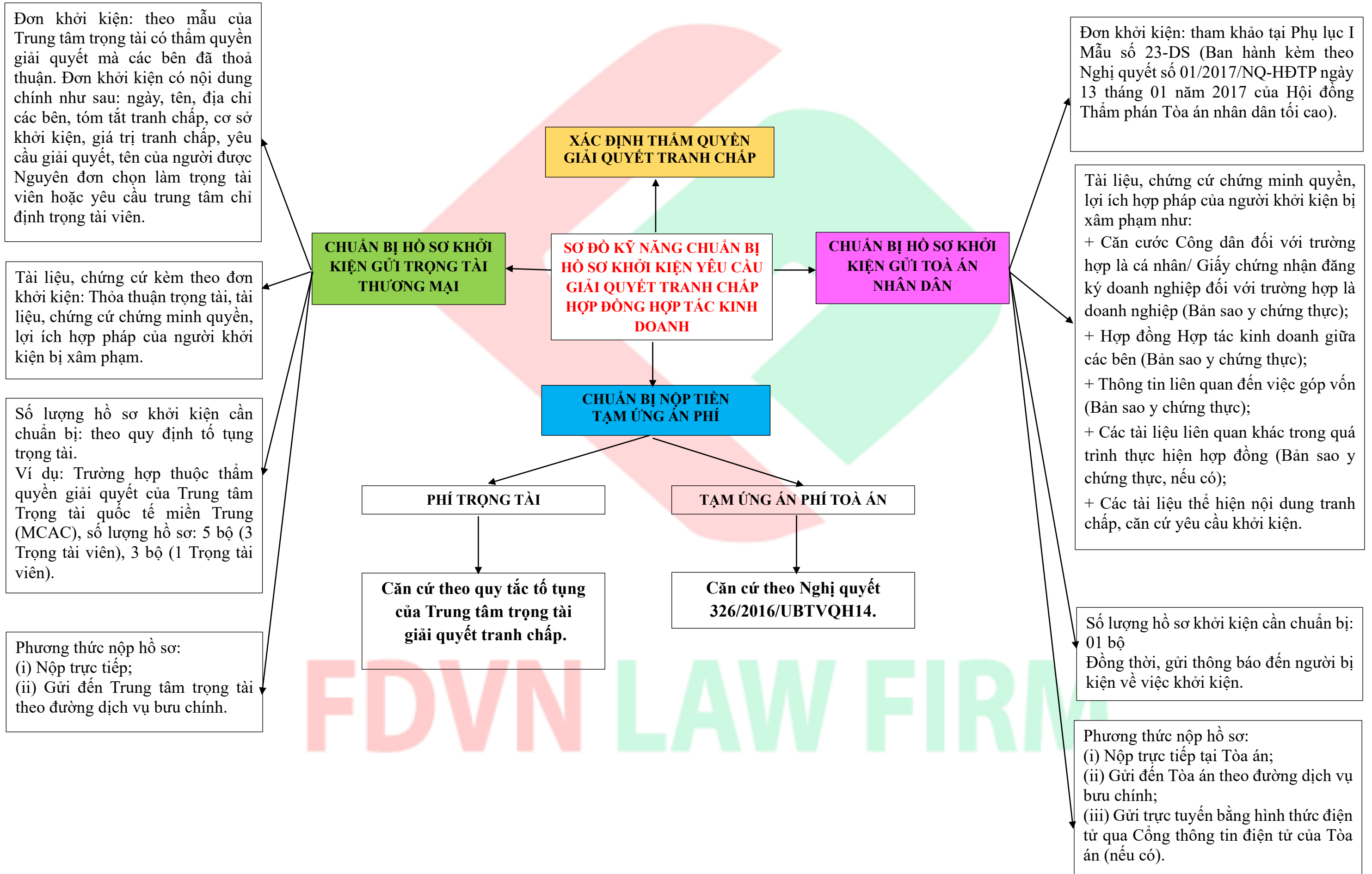
SƠ ĐỒ 2.2: KỸ NĂNG TƯ VẤN, TRAO ĐỔI VỚI KHÁCH HÀNG VỀ TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



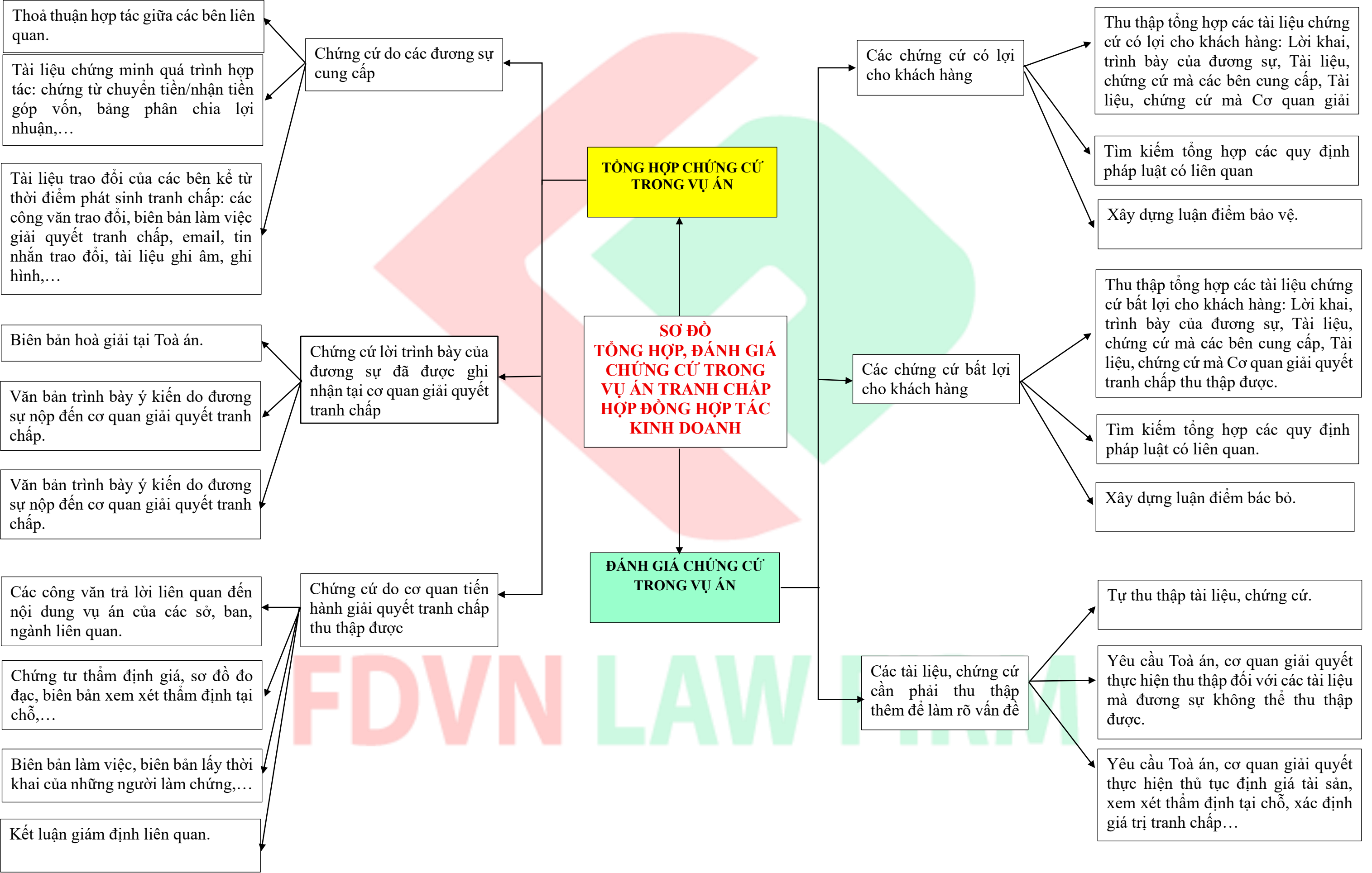
SƠ ĐỒ 03: KỸ NĂNG NGHIÊN CỨU HỒ SƠ VỤ ÁN TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



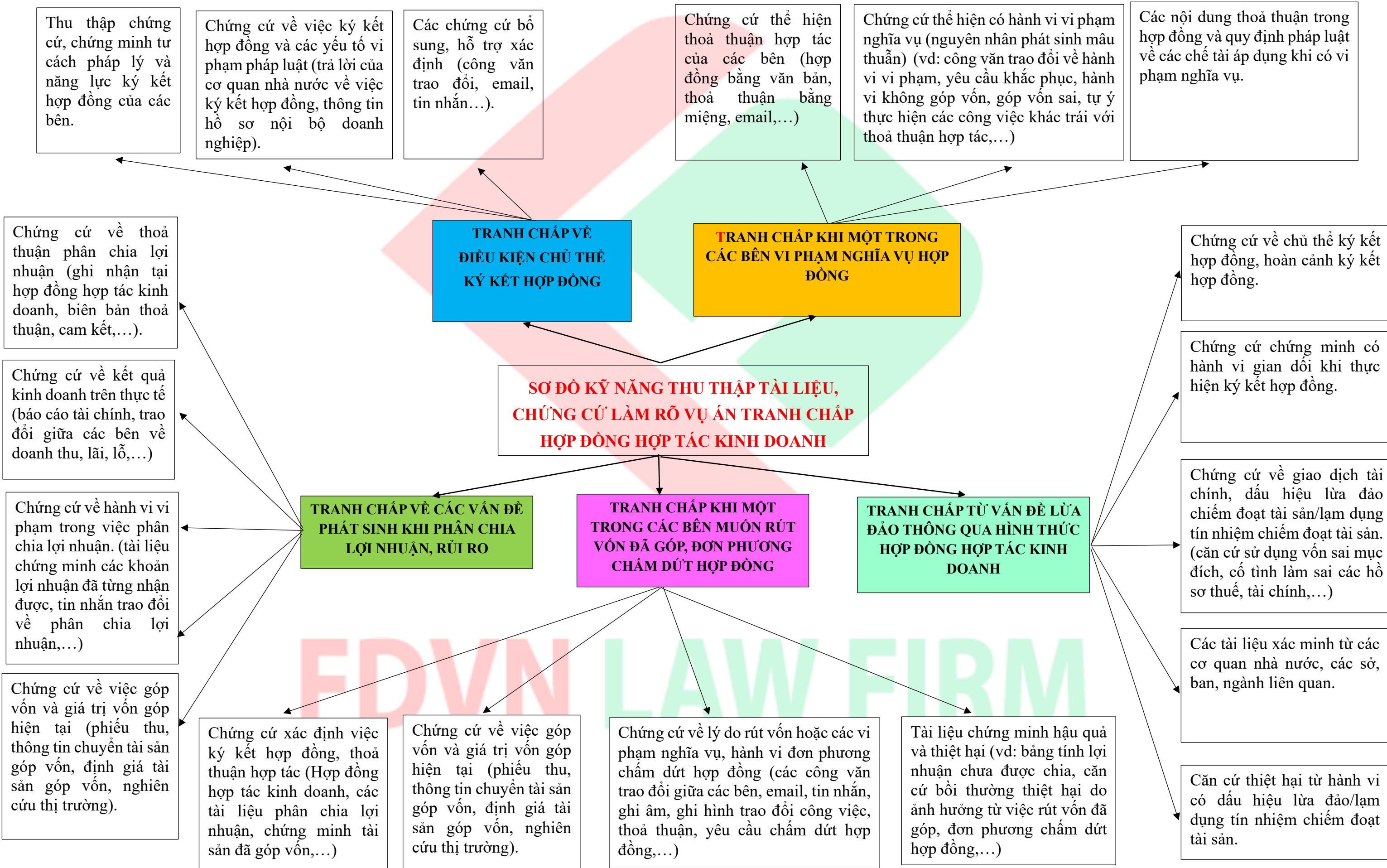
SƠ ĐỒ 04: KỸ NĂNG CHUẨN BỊ HỒ SƠ KHỞI KIẾN YÊU CẦU GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



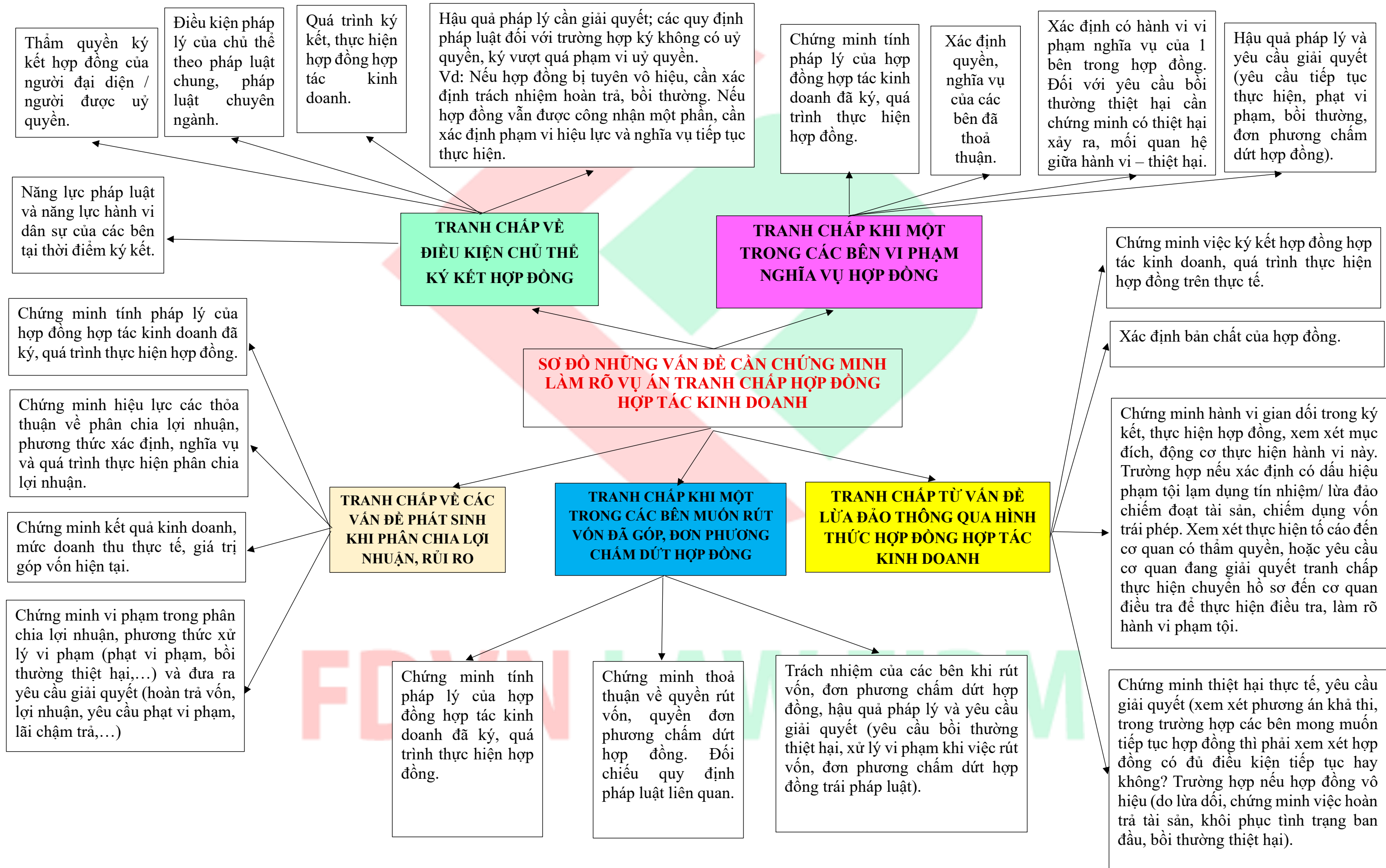
SƠ ĐỒ 05: TỔNG HỢP, ĐÁNH GIÁ CHỨNG CỨ TRONG VỤ ÁN TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



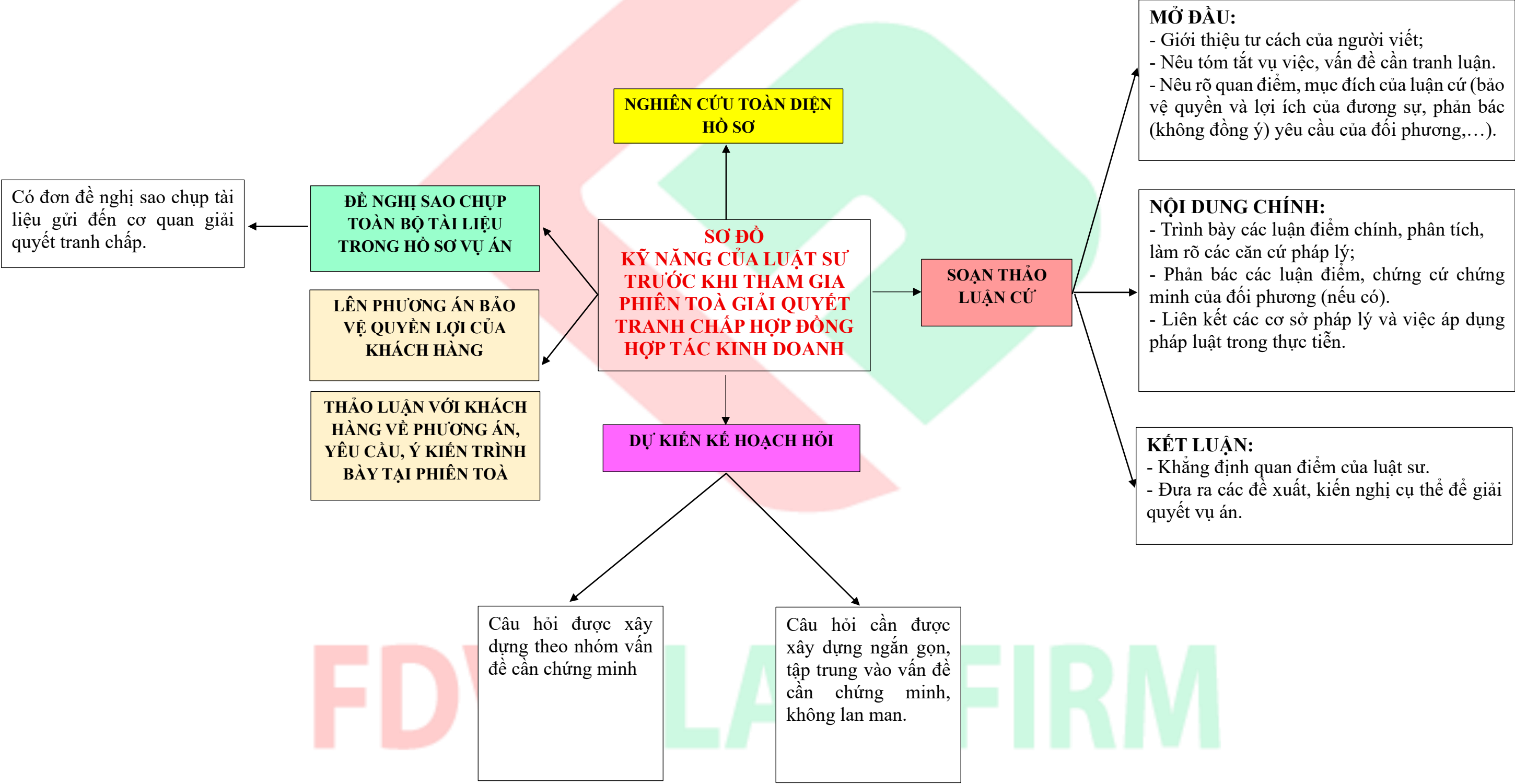
SƠ ĐỒ 06: KỸ NĂNG THU THẬP TÀI LIỆU, CHỨNG CỨ TRONG VỤ ÁN TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



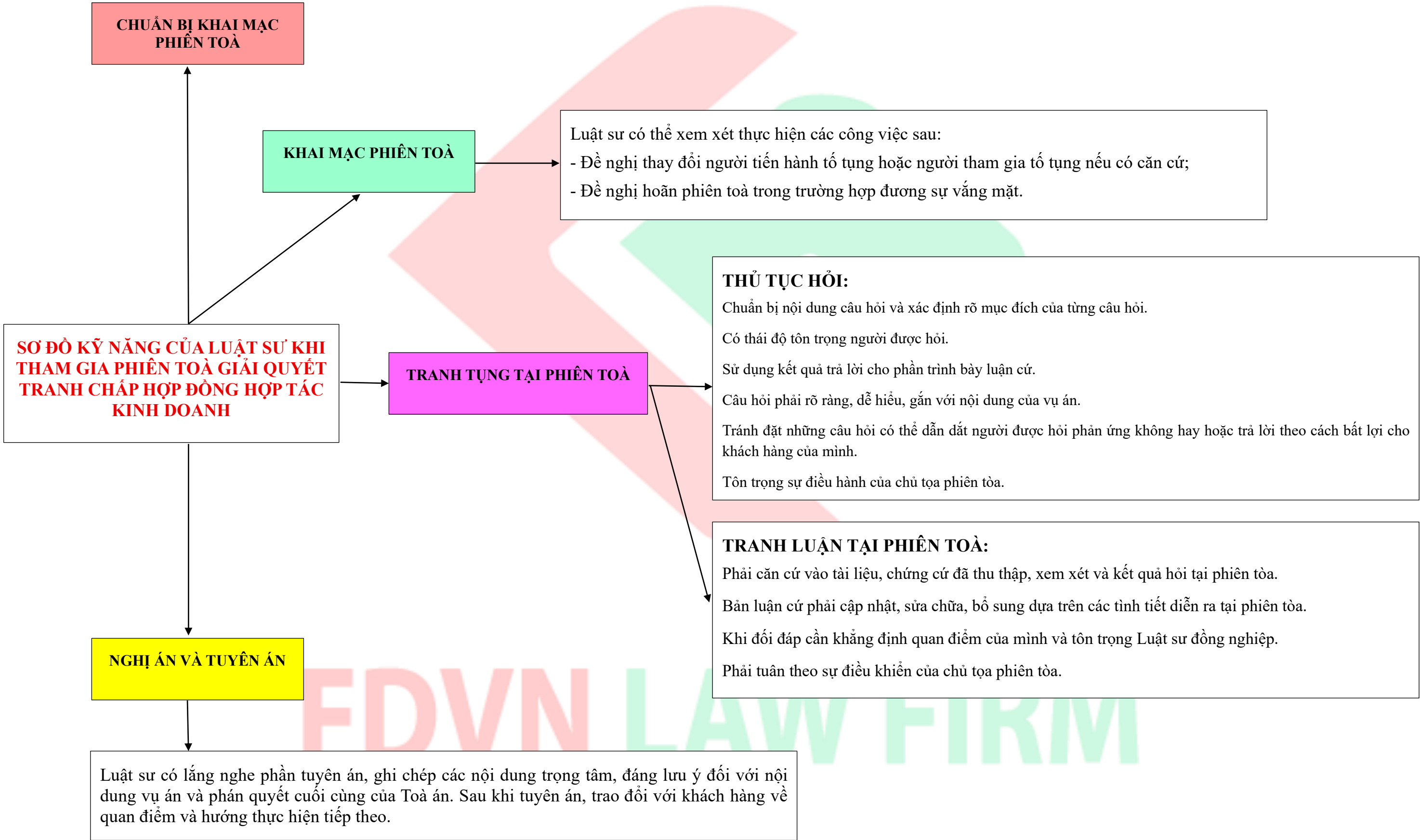
SƠ ĐỒ 07: NHỮNG VẤN ĐỀ CẦN CHỨNG MINH LÀM RÕ VỤ ÁN TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



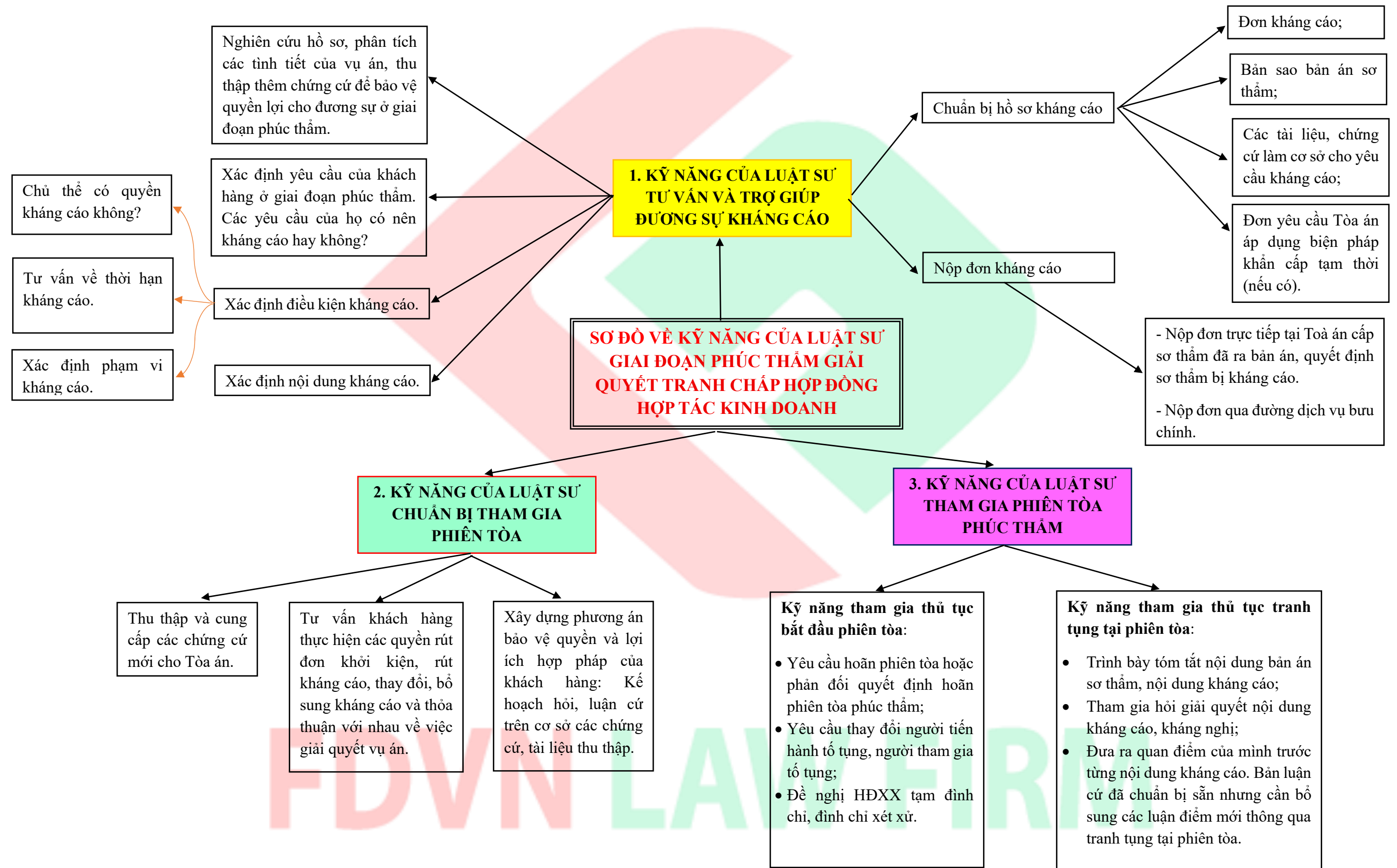
SƠ ĐỒ 08: KỸ NĂNG CỦA LUẬT SƯ TRƯỚC KHI THAM GIA PHIÊN TOÀ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



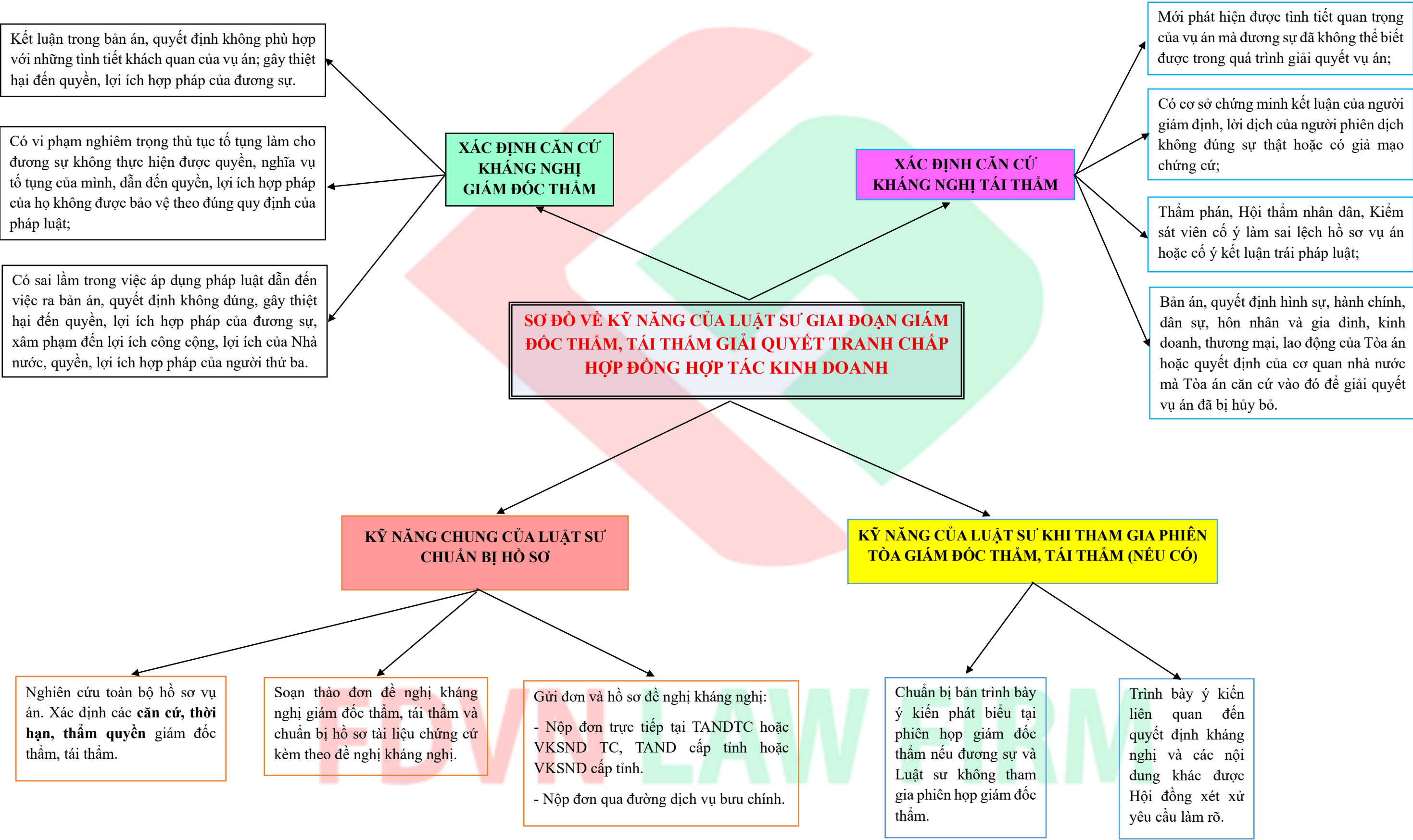
SƠ ĐỒ 09: KỸ NĂNG CỦA LUẬT SƯ KHI THAM GIA PHIÊN TOÀ GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



SƠ ĐỒ 10: KỸ NĂNG CỦA LUẬT SƯ GIAI ĐOẠN PHỨC THẨM GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



SƠ ĐỒ 11: KỸ NĂNG CỦA LUẬT SƯ GIAI ĐOẠN GIÁM ĐỐC THẨM, TÁI THẨM GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH



SƠ ĐỒ 12: KỸ NĂNG CỦA LUẬT SƯ THAM GIA GIAI ĐOẠN THI HÀNH ÁN GIẢI QUYẾT TRANH CHẤP HỢP ĐỒNG HỢP TÁC KINH DOANH

